***ВНИМАНИЕ:*** *Настоящее приложение в виде печатной формы, заполняется Агентом самостоятельно.*

*Печатная форма визуально и по структуре (набору разделов) может отличаться от типовой формы:*

*форма может включать в себя разделы по тарифам (заявленным в типовой форме), выбранным Агентом.*

*Для подтверждения выбора, Агентом проставляется отметка (отметки) напротив значений 1-4 в Таблице 1.*

*Фрагменты, написанные синим цветом включены для информации и подлежат удалению.*

Приложение 2

к Условиям сотрудничества с агентами - юридическими лицами (кроме кредитных организаций), индивидуальными предпринимателями, физическими лицами, занимающимися в установленном законодательством Российской Федерации порядке частной практикой, с целью привлечения клиентов сегмента

корпоративного бизнеса для приобретения банковского продукта

**Ставки вознаграждения Агента за привлечение новых клиентов**

**(сегмент корпоративного бизнеса), уплачиваемого ПАО РОСБАНК**

Вознаграждение Агента за услуги, указанные в п. 2.2. Условий сотрудничества с агентами - юридическими лицами (кроме кредитных организаций), индивидуальными предпринимателями, физическими лицами, занимающимися в установленном законодательством Российской Федерации порядке частной практикой, с целью привлечения клиентов сегмента корпоративного бизнеса для приобретения банковского продукта, рассчитывается с согласно видам Тарифов, приведённых в Таблице 1.

Если Агент, юридическое лицо или индивидуальный предприниматель использует специальный налоговый режим, вознаграждение за открытие банковского счета юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю, привлечённому Агентом, НДС не облагается. Стороны договорились, что цена включает НДС, если Агент утратил право не уплачивать НДС.

Таблица 1

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Тариф** | | **Размер вознаграждения**  **за привлечение Агентом одного Клиента,**  **НДС не облагается** |
| о | 1. Привлечение Клиента на Пакетные услуги (Пакет) | Комиссия в размере 10% от стоимости Пакета |
|  | 1. Привлечение Клиента на поддержание минимального остатка на расчетном счете *(выбрать один из вариантов)*   до 10 000 000 рублей  от 10 000 000 рублей (вкл.) до 30 000 000 рублей  от 30 000 000 рублей (вкл.) до 60 000 000 рублей  от 60 000 000 рублей (вкл.) до 150 000 000 рублей  от 150 000 000 рублей (вкл.) до 3 000 000 000 рублей  Свыше 3 000 000 000 рублей  с суммированием остатков по привлечённым Клиентам  без суммирования остатков по привлечённым Клиентам | |  | | --- | | 0% | | 1.50% | | 1.75% | | 2.00% | | 2.25% | | 0% | |
|  | 1. % от комиссионных доходов, полученных Банком при подключении привлечённым Клиентом дополнительных продуктов/услуг в течение месяца открытия счета, а также 11 полных месяцев, следующих за месяцем открытия счета, % | 25%  (но не более 60 000 рублей) |
|  | 1. Активация Клиента *(выбрать один из вариантов)*   Открытие и Активация счета Клиентом  Количество Клиентов, по которым проведена Активация открытого счета  до .….клиентов  от….клиентов (вкл.) до….Клиентов  от …. клиентов (вкл.) до….Клиентов | … рублей   |  | | --- | | ….рублей | | ….рублей | | ….рублей | |
| *Параметры в п. 4 таблицы устанавливает Региональное управление Департамента регионального корпоративного бизнеса Дирекции корпоративного бизнеса ПАО РОСБАНК, исходя из качества привлекаемой Агентом клиентской базы и, при получении запроса на согласование условий сотрудничества по Агенту, направляет ответственному сотруднику данные для внесения в п. 4 таблицы.* | | |

Порядок расчета вознаграждения по тарифам, указанным в Таблице 1:

1. **Привлечение Клиента на Пакетные услуги (Пакет):**

Вознаграждениепо данному Тарифу выплачивается в виде единовременной комиссии – 1 раз при подключении Пакета

Услуг.

1. **Привлечение Клиента на поддержание минимального остатка на расчётном счете:**

Вознаграждение рассчитывается как минимальный остаток на конец каждого дня в течение отчётного периода

с возможностью выбора одного из двух вариантов, согласно п.2.2.2. Условий.

1. **% от комиссионных доходов**

База для расчёта: все комиссии (кроме указанных в типовых формах Банка, комиссий по кредитам, FX комиссий) за отчётный период.

Вознаграждение выплачивается при наличии оплаты комиссий привлечёнными Клиентами, осуществившими Активацию счёта за месяц перед отчётным периодом.

Вознаграждение рассчитывается по следующей формуле: % комиссионных доходов, полученных Банком при подключении привлечённым Клиентом дополнительных продуктов/услуг, которое составляет по умолчанию постоянную величину 25%, которая умножается на сумму всех комиссионных доходов Банка по каждому привлечённому Клиенту отдельно за отчётный период.

a) В расчёте учитывается вознаграждение, выплаченное Банком Агенту за последние 11 месяцев, включая месяц открытия расчётного счета Клиентом:

- по каждому Клиенту

- по каждому виду вознаграждения

b) Выплата завершается при достижении предельного значения 60000 руб. и/или после истечения 11 меcяцев, следующих за месяцем открытия счета.

1. **Активация[[1]](#footnote-2) счета**

База для расчёта: все новые счета, привлечённых Клиентов Агента, по которым ранее не выплачивалось вознаграждение за Активацию счета.

Вознаграждение рассчитывается с возможностью выбора одного из двух вариантов:

**- Открытие и Активация счета Клиентом – в размере** фиксированной суммы, с единовременной выплатой по каждому новому счету, со статусом «Активный», по которому была проведена Активация;

**- Количество Клиентов, по которым проведена Активация открытого счета,** в размере фиксированной суммы с единовременной выплатой, зависящая от количества привлечённых Клиентов.

Агент подтверждает, что:

• ознакомился с вышеуказанными тарифами ПАО РОСБАНК, включающими в себя ставки вознаграждения за услуги, оказываемые Агентом, понимает их текст, и выражает свое согласие с ними;

• не возражает против права Принципала в соответствии с п.1 ст.450 Гражданского кодекса Российской Федерации в одностороннем порядке вносить изменения в вышеуказанные тарифы.

Агент/Руководитель/представитель\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*Наименование должности (если применимо)*

действующий на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*Наименование документа (если применимо)*

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_20\_\_\_г.

*Подпись ФИО*

**М.П.** *(при наличии печати)*

Представитель Принципала\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*Наименование должности*

действующий на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*Наименование документа*

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_20\_\_\_г.

*Подпись ФИО*

**М.П.**

1. Согласно п 4.2.4 Условий сотрудничества с агентами - юридическими лицами (кроме кредитных организаций), индивидуальными предпринимателями, физическими лицами, занимающимися в установленном законодательством Российской Федерации порядке частной практикой с целью привлечения клиентов сегмента корпоративного бизнеса для приобретения банковского продукта [↑](#footnote-ref-2)